



# Ficha de producto

MÁS CONTRATOS,  
MÁS RENTABLES,  
EN MENOS TIEMPO



## DESCRIPCIÓN DE PRODUCTO

**op2aim** es el primer **optimizador de costes salariales** que dimensiona y planifica el servicio en la fase de elaboración de la oferta.

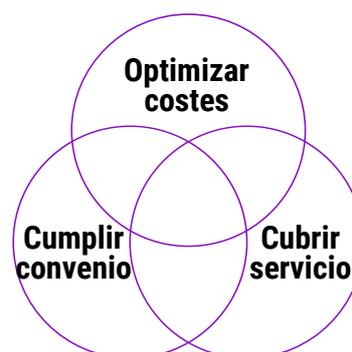
Parte de una entrada de datos que recoge la siguiente información:

- **Convenios colectivos:** restricciones que se aplicarán a los puestos por centro/zona o equipo de trabajo, así como tablas salariales.
- **Datos básicos del servicio:** fecha de inicio, duración, Seguridad Social, porcentaje de absentismo, centros, localidad, convenio a aplicar, agrupación/equipos de trabajo,...
- **Cargas de trabajo:** tareas a realizar, puestos a cubrir, fechas, horarios recomendados...
- **Personal a subrogar:** listado de personal por categoría, jornada, tipo de contrato, antigüedad,...
- **Costes materiales:** igualmente podemos incluir costes más allá de los salariales, como los costes de estructura, uniformes, productos, maquinaria...

A partir de los datos de entrada, **op2aim** encuentra la **solución óptima de entre todas las posibilidades** en un tiempo muy reducido. Para encontrar esta solución, utiliza un sistema de restricciones cuyos **objetivos** son:

1. **Optimización** del presupuesto.
2. **Cumplir** con las reglas que marca el **convenio**.
3. **Cubrir la carga de trabajo** especificada.

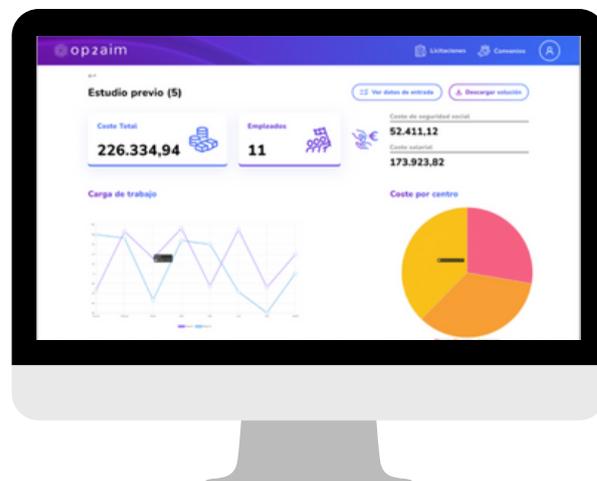
## OPTIMIZACIÓN heurística multiobjetivo



# RESULTADOS

Una vez encontrada la solución, **op2aim** plasma el resultado en una simulación del servicio a ofertar con los siguientes datos:

- **Costes salariales** y su desglose por empleado, categorías, centros,... Incluyendo pluses variables como la nocturnidad, hora festiva, etc, así como plus de antigüedad, el coste de sustitución, absentismo, pasivo laboral...
- Total de **horas de servicio** y desglose por distintos parámetros.
- **Planificación de tareas** (diaria/semanal/mensual/anual) a ejecutar desde el día uno al último día del servicio.
- Desglose de los **costes materiales** que se van a imputar al servicio.



## TECNOLOGÍA APLICADA

Ayudamos a las **empresas de servicios** en las que la mano de obra es intensiva y supone una parte fundamental del presupuesto. **op2aim** es el aliado tecnológico para elaborar ofertas, ya sea para presentarnos a una licitación pública o para un cliente privado:

- **Estudios previos** de viabilidad y rentabilidad.
- **Elaboración de ofertas técnicas**
- **Puesta en marcha** del servicio tras la adjudicación.



## VENTAJAS-INCONVENIENTES

Excel es la herramienta por excelencia de los departamentos de estudios y ofertas técnicas. Ya sea para licitar o presentar una oferta privada, los costes de plantilla siempre se estiman en estas hojas de cálculo. Por supuesto, **Excel tiene una potencia y utilidad innegable** (o las hojas de cálculo de Google, LibreOffice...), **pero también limitada**. Cuando entran en juego muchas variables, datos, restricciones y posibilidades, entonces este tipo de herramientas dejan de ser una ventaja.

Si bien puede servir de ayuda para determinadas operaciones, en ningún caso Excel debería sustituir a las aplicaciones de gestión o análisis empresarial. **En la elaboración de ofertas**, sobre todo cuando los costes de personal son una parte importante del precio, y donde el margen de beneficio es muy reducido, **son tantas las variables a tener en cuenta que Excel dificulta**. Estas son algunas de las ventajas-inconvenientes del uso de Excel VS [op2aim](#):

|   |  |  |
|---|---|---|
| Optimización del servicio   | ✗   | ✓   |
| Centralización de la información  | ✗   | ✓   |
| Posibles errores en fórmulas  | ✓   | ✗   |
| Formulario guiado   | ✗   | ✓   |
| Trazabilidad  | ✗   | ✓   |
| Genera cuadrantes y planificación del servicio (para la oferta técnica) | ✗   | ✓   |
| Facilidad de uso y resultados en formato Excel                          | ✓   | ✓   |

[op2aim](#) es un conjunto de potentes motores contruidos con **algoritmos de optimización heurística multiobjetivo**.

Aprovechamos el gran conocimiento que ya existe en este campo de investigación de la IA para adaptarlo al problema de la optimización de costes de personal en el mundo de las licitaciones.

Estamos **a la vanguardia en investigación operativa**, aportando nuestro granito de arena en el campo y nutriendo constantemente a [op2aim](#) con los últimos avances.

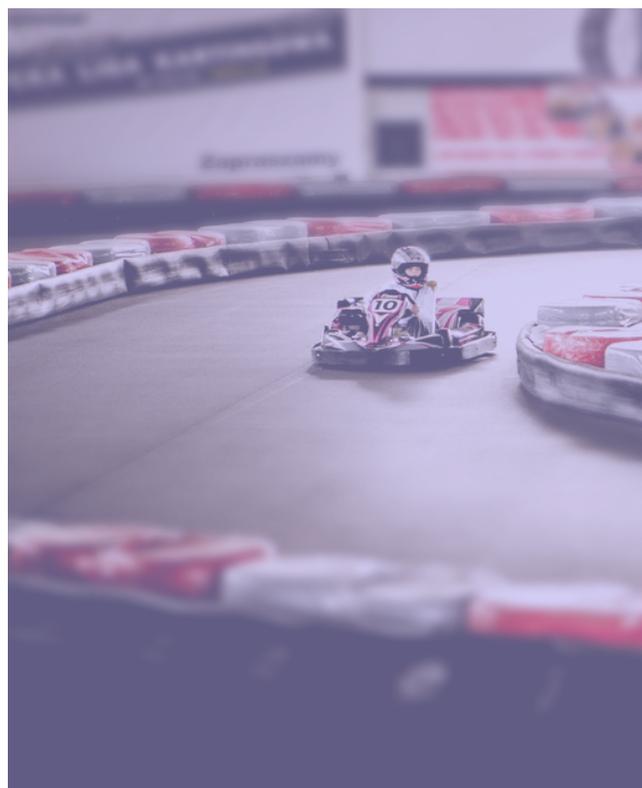
## TECNOLOGÍA VANGUARDISTA

# QUIÉNES SOMOS

op2aim nace con la clara idea de **ayudar a las empresas de servicios** en la elaboración de ofertas, sabiendo que actualmente **no existe ninguna otra herramienta** para ello, más allá de las hojas de cálculo. Nuestra empresa está 100% enfocada a este producto.

Somos un equipo interdisciplinar que aúna el **conocimiento y la experiencia** en el sector con la tecnología más avanzada, usando técnicas de inteligencia artificial que desarrollamos junto a [Fogum](#), nuestra empresa matriz.

Nos enorgullece ser la startup que ha creado el **primer motor de optimización** de costes salariales del mercado.



op2aim.io

## CASOS DE ÉXITO



Más contratos,  
más rentables,  
en menos tiempo